



Formation professionnelle continue, DIF

● **Objectifs**

- Comprendre la mentalité chinoise afin de traiter dans les meilleures conditions.
- Etablir une stratégie d'approche et de développement
- Se familiariser et maîtriser des situations rencontrées dans le cadre professionnel
- S'initier au vocabulaire de base du chinois de Pékin

● **Public concerné**

Toute personne, cadres, chefs d'entreprise désirant ayant des relation de travail avec la Chine (changement de poste à l'étranger, développement à l'international), préparation d'un voyage d'affaires, lancement d'un nouveau produit, prise de contact avec un nouveau client...

● **Programme**

- **Volet historique :**
Comprendre les enjeux contemporains en Asie
- **Volet culturel :**
Comprendre la mentalité chinoise
- **Les spécificités des relations sociales**
La société chinoise
La famille
La confiance et le concept de durée
La mentalité chinoise
Négocier, faire des affaires en Chine
- **Les organisations politico-socialo-administratives**
Connaître et savoir utiliser ces structures
- **Sécuriser son implantation en Chine**
Collecter les données de son secteur professionnel
Les sources d'information
Choisir son mode d'implantation
Choisir son partenaire
Formaliser son partenariat
Pérenniser sa relation d'affaires
- **Initiation au chinois de Pékin (mandarin)**
Utilisation du vocabulaire de base de la vie quotidienne, mise en situation de scènes de la vie courante.

D'autres modules plus spécifiques peuvent être déterminés sur mesure en fonction des besoins.

● **Méthodes pédagogiques**

Formation animée par un formateur parlant chinois (mandarin), titulaire d'un Mastère de Négociation commerciale internationale-Aire Chine sachant s'adapter aux besoins de chaque stagiaire.

La pédagogie est interactive et progressive, basée sur :

- Les apports théoriques synthétiques, les exemples
- Les échanges d'expériences et de pratiques, l'analyse de cas et jeux de rôles
- Les mises en situation

Un support pédagogique actualisé sera remis aux stagiaires.

● **Modalités de la formation**

Durée totale : 2 jours (14 h)

Formule : intra ou inter au sein de Sully Formation

Effectif : 8 à 10 participants maximum.

Renseignements et inscriptions :

Pierre-Yves ARRICELLI : 04 91 94 57 48 ou 44
06 14 57 59 84

Mail : parricelli@sully-educ.fr

Sully Formation - 52 bis, rue Auguste Blanqui, 13006 Marseille

Tél. : 04 91 94 57 44 – Fax. : 04 91 94 31 65

internet : www.ltpsully.com

Prix :

1 200 € TTC (organisme de formation non soumis à TVA)

