



**Formation professionnelle continue, DIF**

● **Objectifs**

- Comprendre la mentalité chinoise afin de traiter dans les meilleures conditions.
- Etablir une stratégie d'approche et de développement
- Se familiariser et maîtriser des situations rencontrées dans le cadre professionnel
- S'initier au vocabulaire de base du chinois de Pékin

● **Public concerné**

Toute personne, cadres, chefs d'entreprise désirant ayant des relation de travail avec la Chine (changement de poste à l'étranger, développement à l'international), préparation d'un voyage d'affaires, lancement d'un nouveau produit, prise de contact avec un nouveau client...

● **Programme**

- **Volet historique :**  
Comprendre les enjeux contemporains en Asie
- **Volet culturel :**  
Comprendre la mentalité chinoise
- **Les spécificités des relations sociales**  
La société chinoise  
La famille  
La confiance et le concept de durée  
La mentalité chinoise  
Négocier, faire des affaires en Chine
- **Les organisations politico-socialo-administratives**  
Connaître et savoir utiliser ces structures
- **Sécuriser son implantation en Chine**  
Collecter les données de son secteur professionnel  
Les sources d'information  
Choisir son mode d'implantation  
Choisir son partenaire  
Formaliser son partenariat  
Pérenniser sa relation d'affaires
- **Initiation au chinois de Pékin (mandarin)**  
Utilisation du vocabulaire de base de la vie quotidienne, mise en situation de scènes de la vie courante.

*D'autres modules plus spécifiques peuvent être déterminés sur mesure en fonction des besoins.*

● **Méthodes pédagogiques**

**Formation animée par un formateur parlant chinois (mandarin), titulaire d'un Mastère de Négociation commerciale internationale-Aire Chine** sachant s'adapter aux besoins de chaque stagiaire.

La pédagogie est interactive et progressive, basée sur :

- Les apports théoriques synthétiques, les exemples
- Les échanges d'expériences et de pratiques, l'analyse de cas et jeux de rôles
- Les mises en situation

Un support pédagogique actualisé sera remis aux stagiaires.

● **Modalités de la formation**

**Durée** totale : 2 jours (14 h)

**Formule** : intra ou inter au sein de Sully Formation

**Effectif** : 8 à 10 participants maximum.

**Renseignements et inscriptions :**

Pierre-Yves ARRICELLI : 04 91 94 57 48 ou 44  
06 14 57 59 84

Mail : [parricelli@sully-educ.fr](mailto:parricelli@sully-educ.fr)

**Sully Formation** - 52 bis, rue Auguste Blanqui, 13006 Marseille

Tél. : 04 91 94 57 44 – Fax. : 04 91 94 31 65

internet : [www.ltpsully.com](http://www.ltpsully.com)

**Prix :**

1 200 € TTC (organisme de formation non soumis à TVA)

